

TRÉNINGOVÝ SALES CAMP

(Program pre obchodných zástupcov od A po Z)

5 dňový komplexný program (max. 10 členná skupina)

Kurz je určený pre:

- **absolventov škôl a mladých ľudí, ktorí:**
 - nemajú žiadne pracovné skúsenosti, alebo nepracovali v takejto oblasti, ale majú ambíciu pracovať ako obch. zástupca
 - láka ich perspektívna práca, ktorej výsledky sú majoritne závislé od vlastných schopností a profesionality
 - baví ich denná komunikácia s ľuďmi
 - motivuje ich slušný plat, služobné auto, telefón, notebook, ...
 - zúčastnili sa už prijímacieho pohovoru na takúto pozíciu, ale neuspeli
 - veria si, sú presvedčení, že majú na to, no handicapuje ich absencia praxe
 - chcú zvýšiť pravdepodobnosť úspechu pri prijímacom pohovore
- **pre obchodných zástupcov, ktorí:**
 - sami cítia potrebu zlepšenia a posilnenia svojej pozície v konkurencii svojich kolegov
- **pre obchodné spoločnosti, ktoré:**
 - chcú otestovať skupinu kandidátov na pozíciu obchodného zástupcu a rozhodnúť sa pre najlepšie riešenie
 - nemajú dostatočné vlastné odborné, či časové kapacity na komplexné zaškolenie svojich obch. zástupcov

Program zahŕňa:

- **teoretickú, ale hlavne praktickú prípravu na prácu obchodného zástupcu:**
 - systém práce – stanovovanie cieľov, štandardy práce OZ a rozdelenie zákazníkov v súlade s marketingovou stratégiou spoločnosti podľa predajných kanálov a obratu, optimalizácia návštev a ich zosúladenie s ďalšími činnosťami obchodnej spoločnosti, exekúcia na predajnom mieste - 7 krokov predajnej návštevy, agenda obchodného zástupcu,
 - základy merchandisingu – systém i exekutíva
 - základy asset manažmentu (manažovanie zariadení na podporu predaja)
- **krédo obchodného zástupcu**
- **komplexnú prípravu na absolvovanie výberového pohovoru**